



Découvrez comment nous
défendons vos intérêts et vous
accompagnons jusqu'à la vente.

PRENONS LE TEMPS DE BIEN FAIRE.

Brochure édition 2026 & 2027

01

L'immobilier est l'art de
révéler la valeur d'une adresse.

NOS BIENS NE SE VENDENT PAS, ILS SE TRANSMETTENT.



© Walther Herman

Nous croyons que les beaux projets commencent par une rencontre : celle entre une propriété et ceux qui sauront en apprécier pleinement la valeur. Chaque maison, chaque appartement, chaque adresse possède une identité qui mérite d'être comprise, préservée et révélée. Notre rôle est de donner à cette histoire toute la portée qu'elle mérite. Avec une connaissance intime de notre territoire et une attention portée à chaque détail, nous accompagnons nos clients avec discrétion, précision et exigence. Cette approche nous permet d'offrir bien plus qu'un service immobilier : une relation de confiance, pensée dans la durée.

COMMENT FAIRE LA DIFFÉRENCE

ÉCOUTER, PERCEVOIR ET ANALYSER



Chaque dossier bénéficie d'une présentation soignée : dossier de vente en ligne, photos professionnelles, vidéos immersives, plans, prises de vue par drone et home staging virtuel (sur demande). Une mise en valeur pensée pour attirer des acquéreurs réellement qualifiés. Votre bien bénéficie d'une diffusion ciblée : portails immobiliers, réseaux sociaux, campagnes de communication dédiées et panneau d'affichage. Une stratégie conçue pour toucher les bons acquéreurs, au bon moment.

Une vente immobilière, ce n'est pas une mise sur le marché. Chez hreimmo, c'est bien plus complexe. Nous vous accompagnons à chaque étape.

Comptes rendus réguliers, disponibilité, conseils personnalisés et suivi rigoureux vous permettent de rester informé et de garder le contrôle de votre vente. Au-delà des promesses, nos résultats apportent une preuve tangible de notre engagement et illustrent la qualité de notre accompagnement.

Consultez nos avis.





HOME IS
WHERE
you ARE



AGENT IMMOBILIER À SPY
WWW.HRE-IMMO.BE

NOTRE ENGAGEMENT

COMPRENDRE

Prendre le temps de comprendre votre situation, vos contraintes et vos objectifs. Nous avons à coeur de prendre par au projet global afin d'apporter des solutions adaptées.

VALORISER

Valoriser un bien, c'est révéler son caractère par des visuels de qualité, une présentation soignée et une diffusion stratégique. Votre propriété capte l'attention des bons acquéreurs, au bon moment.

CONSTRUIRE

Définir une stratégie de vente pertinente qui repose sur trois piliers : un prix juste, un calendrier maîtrisé et un positionnement adéquat.

NOTRE ENGAGEMENT

RECHERCHER

Nous favorisons les visites ciblées avec des acquéreurs soigneusement qualifiés. Nous privilégions les visites individualisées aux successions de rendez-vous sans perspectives.

DÉFENDRE

Chaque détail compte. Nous analysons chaque offre, conduisons les négociations avec rigueur et veillons à la sécurité juridique de votre transaction pour préserver pleinement vos intérêts.

ACCOMPAGNER

Du compromis de vente à la signature de l'acte authentique, nous coordonnons chaque démarche afin de vous offrir une expérience sereine et parfaitement contrôlée.

REJOIGNEZ-LES

ILS NOUS FONT CONFIANCE



(...)

Monsieur Herman a toujours été très disponible, extrêmement clair, précis, avec un excellent suivi du dossier et qui finalise celui-ci jusqu'à sa présence chez le notaire.

C. MAT



Agent immobilier qui prend le temps pour les visites, est très disponible et répond à toutes les questions. Se renseigne également pour répondre quand il n'a pas la réponse immédiatement.
Je recommande !

B. BOUVIER



Quel plaisir de pouvoir vendre un bien sans soucis ! Un petit entrepreneur vaut parfois mieux qu'une grosse boîte.
Bonne communication, agent efficace et fiable qui vous accompagne jusque chez le notaire.

M. GENDARME

VOTRE AGENT



WALTHER HERMAN

Agent immobilier (IPI 515.530)

T. +32 492 538 302

M. info@hre-immo.be

W. Herman



HREIMMO

Siège social ; Rue Haute 7 - 5060 SAMBREVILLE

+32 492 538 302 | info@hre-immo.be | www.hre-immo.be

BCE 0762724955 | IBAN BE22 0689 4036 85470689 4036 8547